

Als wachsendes Medienunternehmen für wesentliche Lebensthemen unserer Zeit steht der VERLAG HERDER für anspruchsvolle Inhalte und innovative Dienstleistungen. Unsere Bücher, Zeitschriften und digitalen Services bieten Inspiration, Orientierung und Fachkompetenz.

Wir suchen am Standort Freiburg zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

HEAD OF SALES (m/w/d)

Deine Aufgaben bei uns:

- Die eigenverantwortliche Führung des Buchhandelsvertriebs für Deutschland, Österreich und die Schweiz liegt in deinem Aufgabenbereich
- Du bist für die Umsetzung der Unternehmensstrategie und der Unternehmensziele im Bereich Sales verantwortlich
- Du führst und entwickelst das Team Sales (Innendienst, Key Account, Telefonverkauf, Freie Handelsvertreter) eigeninitiativ
- Du gibst Impulse, agierst im Sparring und treibst die Veränderung hin zur agilen, zukunftsgerichteten Vertriebsorganisation aktiv voran
- Du führst Jahres- und Konditionsgespräche mit Key-Kunden
- Du identifizierst neuen Geschäftsmodell-Möglichkeiten (KI, Big Data, etc.) für den Buchhandelsbereich und adaptierst auf die bestehenden Geschäftsbereiche zu deren zukunftsgerichteten Weiterentwicklung
- Du treibst die stetige Prozessverbesserung und -weiterentwicklung im Team Sales voran (Digitalisierungschancen erkennen und nutzen)
- Du bist für die Wettbewerbsbeobachtung und das frühzeitige Erkennen von Trends und Chancen im Buchhandel verantwortlich
- Programmpräsentation- und Moderation bei Tagungen und Sales-Days gehören ebenfalls zu Deinem Aufgabengebiet
- Du pflegst den Kontakt zu Autorinnen und Autoren

Das wünschen wir uns von Dir:

- Du besitzt ein abgeschlossenes Studium in VWL/BWL mit Schwerpunkt Vertrieb & Marketing, Handel- und Dienstleistungsmanagement oder bist Kaufmann/-frau (m/w/d) mit profunder Expertise im mehrstufigen Vertrieb mit Affinität zu IT-Themen
- Du bist eine charismatisch-empathische Führungspersönlichkeit mit ausgesprochener „Mittelstandsdenke“
- Du bringst Vertriebserfahrung mit kaufmännisch fundierter Expertise sowie Kompetenz in der Führung eines Sales-Teams mit
- Du hast Freude an gelegentlichen Dienstreisen zu dem Vertriebsteam nach München
- Du besitzt eine ausgeprägte Affinität zum Kulturgut Buch

Unsere Leistungen:

- Dich erwartet ein transparentes, modernes Management-System mit flachen Hierarchien
- Du arbeitest in einem Umfeld, in dem Teamgeist und Kollegialität großgeschrieben werden und Deine Leistung wertgeschätzt wird
- Ein detaillierter Onboarding-Prozess erleichtert Deinen Jobeinstieg
- Ausgezeichnete Sozialleistungen (z.B. JobRad, Hansefit, Betriebliches Gesundheitsmanagement) bei flexibler Arbeitszeitgestaltung erwarten Dich bei uns
- Du arbeitest an einem zentral gelegenen Standort direkt im Herzen von Freiburg und hast die Möglichkeit teilweise im Homeoffice zu arbeiten

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns über Deine Bewerbung im Karriereportal unserer Homepage

<https://www.herder.de/unternehmen/karriere/stellenangebote/>.

Bitte beachte: Auf anderen Wegen eingehende Bewerbungen (z. B. per E-Mail oder Post) können leider nicht berücksichtigt werden.